



Key Account Sanitär (m/w) – Projektgeschäft – Ref. Nr. 1026



Unternehmerische Schlüsselfunktion bei Premiumhersteller für Duschkonzept- und Glaslösungen
Schwerpunkt: Objekt- und Projektberatung und -akquise – Netzwerkbearbeitung
Regionaler Fokus: Rhein/Main und Rhein/ Ruhr
Berichtslinie Geschäftsführung, Umsatz-, Absatz- und Margenverantwortung – Internationale Anbindung

Gebietsverkaufsleiter Sanitär (m/w) Region NRW (Süd) – Ref. Nr. 1025



Verantwortungsvolle Aufgabe mit Zukunft bei dynamischen Premiumhersteller für Sanitärösungen
Zielgruppenbearbeitung Fachhandwerk, Fachgroßhandel, Wohnungsbaugenossenschaften, Planer
Produktpräsentation und Vermarktung in den Zielgruppen, Projektbearbeitung
Berichtslinie Vertriebsleiter, Umsatz- und Margenverantwortung

Gebietsleiter Industrie Gebäudetechnik (m/w) – Bayern (Süd) Ref. Nr. 1021



Chance auch für vertriebsorientierte Fachhandwerker und Fachverkäufer aus der 2. Reihe
Schwerpunkt: Betreuung Fachgroßhandel, Fachhandwerk, Gebäudetechnikplaner
Vertriebsweg: 3-stufig über den Gebäudetechnikfachgroßhandel
Berichtslinie Vertriebsleiter, Umsatz-, Absatz- und Margenverantwortung

